

Ihre externe Strategie- und M&A- Abteilung



Sie haben keine eigene Strategie- und M&A-Abteilung?

Wir übernehmen das für Sie. Wir beobachten die für Sie relevanten Märkte und Verlage, informieren Sie über Entwicklungen und halten Sie auf dem aktuellen Stand.

Eulenhof Consulting GmbH
Nürnberger Straße 25
D-86609 Donauwörth

Tel. +49-906-24 61 17
Fax +49-906-24 61 16
office@eulenhof-consulting.de
www.eulenhof-consulting.de

Unternehmenskauf und -verkauf sind Vertrauens- und Spezialistensache

Jedes Unternehmen, jeder Verlag, ist Spezialist in seinem Bereich. Der Zu- (oder auch Verkauf) eines Unternehmens, einer Beteiligung oder von Objekten gehört in der Regel nicht zum Tagesgeschäft. Dafür gibt es Spezialisten. Große Unternehmen „leisten“ sich zu diesem Zweck eigene M&A-Abteilungen, deren Aufgabe darin besteht, den Markt nach interessanten Kaufobjekten zu durchforsten und dafür zu sorgen, dass geplante Zukäufe professionell abgewickelt werden.

Wer unterstützt mittelständische Verlage/ Medienunternehmen bei ihren Zukaufsprojekten?

Meist steht keine M&A-Abteilung zur Verfügung und der erste Ansprechpartner ist der Steuerberater und/oder der Haus-Anwalt. Aber weder der Steuerberater noch der Anwalt führen in der Regel eine branchenspezifische Marktbeobachtung durch, noch kennen sie sich mit den Besonderheiten des Verlagsgeschäfts aus. Das Gleiche gilt übrigens meist für die Hausbanken, außer es ist eine Übernahme im zwei- bis dreistelligen Millionenbereich geplant. In diesen Fällen stellen die Banken gerne ihre Spezialisten zur Verfügung.

Eulenhof Consulting wurde 1968, also vor 46 Jahren, gegründet und berät seit dieser Zeit Verlage/Unternehmen der Medienbranche in allen Bereichen. Wir beraten also nicht heute den Maschinenbau und morgen tummeln wir uns in einer anderen Branche, „wir können nur Verlag“! Diese Spezialisierung auf eine Branche ist unsere Stärke. Wir wissen wovon unsere Klienten reden, wir sprechen dieselbe Sprache und kennen die Branche.

Eulenhof Consulting – Ihr Partner beim Kauf und beim Verkauf von Verlagen, Programmteilen ...

Nutzen Sie unser Know-how, unsere Branchenkenntnisse

- Wir arbeiten diskret und haben es immer vermieden mit marktschreierischen Aktionen auf uns aufmerksam zu machen oder gar Listen mit Klienten zu Werbezwecken zu veröffentlichen.
- Wir arbeiten effizient und versuchen unseren Auftrag zur vollen Zufriedenheit unserer Klienten zu erledigen.
- Wir arbeiten ausschließlich für unsere Auftraggeber. Eine Konkurrenzausschlussklausel ist für uns selbstverständlich.



Ihre eterne Strategie- und M&AAbteilung

Das können wir für Sie leisten – und Sie bleiben im Hintergrund

Marktbeobachtung

- ▶ Screening – wir analysieren laufend die für Sie relevanten Marktsegmente und/oder bestimmte Verlage nach den mit Ihnen abstimmt Kriterien.
- ▶ Wir halten Sie in diesem Bereich über Entwicklungen, Veränderungen, Neuerscheinungen, Innovationen ... auf dem Laufenden.

Suche nach geeigneten Objekten

- ▶ Wir suchen für Sie gezielt nach geeigneten Verlagen, Programmen ... („Targets“), die in Ihr strategisches Konzept passen.
- ▶ Wir sprechen die Eigentümer/Gesellschafter diskret, aber direkt an – während Sie im Hintergrund bleiben können.
- ▶ Wir veranlassen die Unterzeichnung einer Geheimhaltungsvereinbarung und einer Absichtserklärung („Letter of Intend“).
- ▶ Wir führen eine erste Prüfung des Unternehmens durch. Wir arbeiten dabei selbstverständlich mit Ihrem steuerlichen bzw. juristischen Berater zusammen – bei Bedarf stehen Ihnen unsere Spezialisten zur Verfügung.
- ▶ Sofern nach der ersten Prüfung weitergehendes Interesse besteht, führen wir eine Bewertung des Unternehmens auf Basis wissenschaftlich anerkannter Verfahren durch und ermitteln die Grundlage für ein Übernahmeangebot.
- ▶ Wir führen zusammen mit Ihrem steuerlichen Berater die abschließende Prüfung des Ziel-Unternehmens („Due-Diligence“) durch.
- ▶ Wir begleiten und unterstützen Sie bei den oftmals schwierigen Übernahmeverhandlungen bis zum Vertragsschluss („Signing“).
- ▶ Wir unterstützen Sie darüber hinaus mit Rat und Tat bei der Integration des Zukaufs.

Wir sind Ihr zuverlässiger und professioneller Berater während des gesamten Prozesses.